



آسانی نیست و سخت از آن حفظ و نگهداری مشتریان است. بالتفخار اعلام می‌کنم که آبمیوه سجاد در جذب و حفظ مشتریان خود کارنامه موفقی داشته است و در تمام این سالها از هدف ورسالت اصلی خود فاصله نگرفته است. نام آبمیوه سجاد با خلاقیت و ابتکار و نوآوری عجیب شده است. در سالهای کرونای ابرای اولین با در سطح آبمیوه فروشی‌ها نی و قاچق رایا بسته بندی خاصی در کتاب آبمیوه عرضه می‌کردیم و حتی آبمیوه‌ها با پک‌های خاصی برای بیرون بر بسته بندی و با پک‌های مجموعه ارسال می‌شد.



احمد محمدیان

یکی از بزرگترین ابتکارهای ما موضوع بسته بندی میوه‌های بود. میوه‌ها در فضایی مجزا و با مواد ضد عفنونی کننده باشند، شستشو و داخل نایلون‌ها بسته بندی و در شعبه‌ها توزیع می‌شوند، از یاد نمی‌برم که این ابتکار ما آنقدر از نظر اتحادیه ارزشمند بود که در همان سال لوح تقديری به ما اعطا کردند.

من متولد ۱۳۶۳ هستم. من در سالهای شروع فعالیت آبمیوه سجاد دنبال درس و تحصیل بودم و تابستان‌ها برای کار به برادرانم ملحق می‌شدم تا اینکه تحصیلاتم به اتمام رسید و رفتم خدمت مقدس سربازی و بعد از آن در رکاب برادرانم فعالیتم را به طور جدی شروع کردم. این امر باعث تشویق ما شد و پس از مدام شاهد رونمایی از ابتکارهای جدید و طعم‌های جدید بودیم. یک مشتری در مدت نهایت یک ربع تا نیم ساعت می‌آید و آبمیوه مورد نظرش را نهیه و محل راترک می‌کند، این ظاهر قضیه است و در پشت صحن کارهای سنگین و زیادی از جمله دپوی حدود ۱۰۰ تن میوه برای تابستان و زمستان در دستور کار داریم و باید بتوانیم ارزیابی درستی از نیاز شعبه‌ها داشته باشیم تا میوه و شیر و مواد اولیه آنها را تامین و ارسال نماییم. ما در مبحث تولید خواجه‌ی باکیفتی، یک مدعی تمام عیار هستیم.



محسن محمدیان

در سالهای اخیر که فضای مجازی تبدیل به رسانه‌ای فرآور شده است و ما هم که با ساخت اپلیکیشن، دیجیتال مارکتینگ و گفتگوی سازمانی یک پله از بقیه بالاتر هستیم.

من کوچکترین عضو خانواده و متولد ۱۳۶۶ هستم. دارای رتبه ۱۹۹ کنکور هستم و در سال ۱۳۸۸ در رشته حسابداری در نیشابور فارغ التحصیل شده ام. طبق فرموده برادرانم اراده و پشتکار و رفتار و اخلاق مادر بزرگوار و الگوبرداری از این رفتار اخلاق مدارانه و مدیرانه، دلیل و نقطعه عطف حضور و موقوفیت‌های مابوده است. بزرگترین تبلیغ برای آبمیوه سجاد کفیت آبمیوه‌هایش و رعایت بهداشت در فرآیند تولید و فرآوری محصولات بوده است و با همین کیفیت آن چنان نامش بر سر زبان هاست که افراد زیادی از مردم شهر این برند را می‌شناسند. ما در سالهای که مردم تازه با اینترنت آشنا شده بودند اپلیکیشن ساختیم و نگاههای این است که بتوانیم از تمام ظرفیت‌های فضای مجازی برای معرفی دستاوردهای آبمیوه سجاد و ارتباطی عمیق تر با مخاطبین و مشتریان خود بهره ببریم. همانطور که به عصر جدیدی ورود نموده ایم باید از آخرین دست یافته‌های آن نیز در جهت رونق کسب و کار و افزایش گستره‌ی حضور و فعالیت‌های خود استفاده نماییم. امروز هر مخاطبی در هر کجا ایران و جهان که باشد می‌تواند با چند ثانیه سرچ و جستجو در فضای مجازی پاسخ سوالات خود را دریافت نماید و کوتاه‌ترین مسیر را برای رسیدن به نیازهایش انتخاب نماید.



محمد محمود محمدیان

من عقیده دارم زمانی می‌توان بر روی نام یک مجموعه بوند گذاشت که قدمتش از ۱۵ سال گذشته و توانسته باشد اعتماد مردم را جلب کند.

من متولد ۱۳۶۵ هستم. من هم در شروع کار در تعطیلات تابستانی با برادرانم در آبمیوه سجاد همکاری داشتم و از سال ۱۳۸۵ که درس به اتمام رسید به طور کامل و ثابت فعالیتم را شروع کردم و تا سال ۱۳۹۳ ادامه دادم. از سال ۱۳۹۳ تا امروز مدیریت شعبه رضشهر را به عهده دارم. جذب مشتری کار

