رویداد مدیران طلایی
گروه تخصصی مدیران طلایی
پل ارتباطی ۰۵۱۳۷۰۰۹۹۱۱
GOLDEN MANAGER
بستری مناسب برای آشنایی بیشتر با برندها، واحدهای ممتاز و دیدگاه های مدیران طلایی و کارآفرینان برتر کشور

آینده جای نگرانی نیست، جای زندگی است

محمدظهوریان مدیرجوان، متعهد و کارآفرین موفق صنعت بیمه زندگی خاورمیانه در گفتگوی ویژه با بخش مدیران طلایی چنین اظهار داشت:

ایده تاسیس یک شرکت تخصصی در صنعت بیمه ی کشور عزیزمان و در رشته بیمه‌های زندگی، در سال ۱۳۸۸ توسط جناب آقای دکتر عقیلی کرمانی مطرح شد، بعدها با پیگیری‌های انجام شده درخواست تاسیس شرکت با سرمایه ۱۲۰۰ میلیارد ریال در شهریور ۱۳۹۱ به تصویب شورای عالی بیمه مرکزی جمهوری اسلامی ایران رسید و سپس پذیره نویسی از طریق بازار سوم فرابورس در اسفند ماه ۱۳۹٤ انجام و تا دی ماه ۱۳۹۵ مقدمات تاسیس شرکت فراهم شد و سرانجام در روز هفتم دی ماه ۱۳۹۵ شرکت بیمه زندگی خاورمیانه در اداره ثبت شرکت‌ها به ثبت رسید و به موجب پروانه‌شماره ٦٤٠٣١/١٠٠/٩٥مورخه‌ی ۱۷ بهمن ماه ۱۳۹۵ فعالیت اولین شرکت تخصصی بیمه در ایران به طور رسمی آغاز شد.

خدماتی که ما در بیمه زندگی خاورمیانه و کارگزاری برخط به صورت آنلاین به مردم ارائه می‌دهیم شامل: بیمه آتش سوزی، ثالث، بدنه، مسئولیت، باربری، درمان انفرادی و گروهی، بیمه اشخاص، مستمری و بازنشستگی، تکمیلی، بیمه حوادث، پیشامد و مهندسی که ما در اشخاص فقط با بیمه زندگی خاورمیانه در زمینه بیمه مستمری و بازنشستگی تکمیلی و در اموال با کلیه شرکت های بیمه‌ای ایران، آسیا، دی، آسماری و . . . در کلیه رشته ها فعالیت داریم.

لطفا اشاره ای به بیوگرافی خود داشته باشید:

محمد ظهوریان، متولد ۱۳۶۸/۷/۲۹ در شهر مشهد، در دهه ۸۰ در رشته نقشه برداری و در دهه ۹۰ در رشته‌های حسابداری و هنر تحصیل کرده ام اما با توجه به علاقه خاصی که به رشته مشاوره داشتم، تصمیم گرفتم این رشته را دنبال نمایم و در حال حاضر در این رشته مشغول به تحصیل می‌باشم.

قبل از ورود به صنعت بیمه چه مشاغلی را در کارنامه خود داشته‌اید:

بعد از پایان تحصیلات دبیرستانی در مشاغل متعددی فعالیت داشته‌ام که بدنیست تعدادی از آنها را نام ببرم: نجاری، راهسازی، پشتیبان و بازاریاب شرکت تجارت الکترونیک پارسیان و نزدیک به یک دهه در بازاریابی شبکه‌ای و از سال ۱۳۹۸ در صنعت بیمه به صورت حرفه‌ای فعالیت می‌نمایم.

راجع به چگونگی، علت و دلایل ورود به صنعت بیمه، خاصه انتخاب «بیمه زندگی خاورمیانه» و وجوه تمایز این بیمه توضیحاتی را ارائه فرمایید:

ورودم به صنعت بیمه با راهنمایی دوست عزیزم جناب آقای امین فیض آبادی صورت گرفت. یکی از دلایل فعالیت من در صنعت بیمه، رسالت، ماندگاری و دوام شغلی می‌باشد. یکی دیگر از دلایل، تخصصی بودن بیمه زندگی خاورمیانه است. وجه تمایز این بیمه، مستمری، مادام العمر و تک صندوق بودن آن است و مجموعه ما در زمینه مستمری فعالیت می کند.

اشاره‌ای به تاریخچه بیمه زندگی خاورمیانه داشته باشید؟

ایده تاسیس یک شرکت تخصصی در صنعت بیمه کشور عزیزمان و در رشته بیمه‌های زندگی، در سال ۱۳۸۸ توسط جناب آقای دکتر عقیلی کرمانی مطرح شد، بعدها با پیگیری‌های انجام شده درخواست تاسیس شرکت با سرمایه ۱۲۰۰ میلیارد ریال در شهریور ۱۳۹۱ به تصویب شورای عالی بیمه مرکزی جمهوری اسلامی ایران رسید و سپس پذیره نویسی از طریق بازار سوم فرابورس در اسفند ماه ۱۳۹۴ انجام و تا دی ماه ۱۳۹۵ مقدمات تاسیس شرکت فراهم شد و سرانجام در روز هفتم دی ماه ۱۳۹۵ شرکت بیمه زندگی خاورمیانه در اداره ثبت شرکت‌ها به ثبت رسید و به موجب پروانه‌شماره ۶۴۰۳۱/۱۰۰/۹۵ مورخه ۱۷ بهمن ماه ۱۳۹۵ فعالیت اولین شرکت تخصصی بیمه در ایران به طور رسمی آغاز شد.

در حال حاضر چه تعداد شرکت بیمه در کشور فعال هستند:

در حال حاضر سی شرکت بیمه‌ای در حال فعالیت هستند.

از آخرین دستاوردهای صنعت بیمه، به خصوص بیمه زندگی خاورمیانه بگویید:

آخرین دستاوردهای بیمه زندگی خاورمیانه، مستمری آنی می‌باشد که بیمه گذار با پرداخت مبلغ یکجا، بعد از یک سال بازنشسته می‌شود و به صورت مادام‌العمر حقوق مستمری دریافت می کند. که مزایای فوق العاده‌ای دارد از جمله: معاف از مالیات بر ارث، معاف از مالیات بر سرمایه گذاری، معاف از مالیات بر ارزش افزوده.

عمده مخاطبین و مشتریان شما چه افراد و گروه‌هایی هستند؟

مشتریانی که در حال حاضر ما داریم شامل: تمامی اصناف و کسبه، زنان خانه‌دار، کارمندان جهت داشتن حقوق دوم، افراد بالای ۶۰ سال در بیمه مستمری آنی بیمه زندگی خاورمیانه و سایر گروه‌ها می شود.

یک جمله زیبا در وصف مشهد و مردمانش بگویید:

مشهد قطعه‌ای از بهشت است با مردمانی قدرشناس، صبور و مهمان نواز.

اگر بخواهیم به چند امتیاز بزرگ شهرمشهد اشاره نمائیم، آنها کدامند:

مهمترین آن وجود حرم مطهر امام رضا علیه السلام می باشد. مشهد دومین کلان شهر کشور است و ظرفیت‌های عظیمی در حوزه‌های مذهبی و گردشگری دارد. مشهد خاستگاه برخی نامداران، شعرا و ادبای مطرح ایران و جهان همچون: حکیم ابوالقاسم فردوسی، مهدی اخوان ثالث و سایر بزرگان است.

اگر بخواهید با یک جمله مردم را تشویق به «بیمه عمر» نمایید، آن کدامست؟

اگر بخواهیم در فصل جدید زندگی، از دوران بازنشستگی لذت ببریم، با توجه به کهولت سن، باید الان به فکر فیش حقوقی دوم خود باشیم.

دیدگاه جنابعالی راجع به بسترهای سرمایه گذاری در مشهد چیست؟

در مشهد مقدس که دومین کلان شهر و بزرگترین شهر مذهبی کشور است، ظرفیت‌های سرمایه گذاری زیادی در موضوعات مختلف صنعتی، گردشگری، خدماتی و کشاورزی وجود دارد، ولی مردم می توانند در سبد مالی خود یک محصول بیمه‌ای یا چند بیمه نامه در بستر بازنشستگی هم داشته باشند.

آیا بیمه عمر می تواند برای کسانیکه به دلایلی از خدمات بیمه اجتماعی استفاده نمی کنند، جایگزین مناسبی باشد؟

یکی از مزایای فوق العاده بیمه زندگی خاورمیانه این است که افراد جامعه از تولد تا ۸۰ سالگی می توانند خودشان را بیمه کنند و جدول بازنشستگی خودشان را با مبلغی که خودشان پرداخت می کنند، ببندند.

به نظر جنابعالی، علیرغم تمام امتیازات شرکت‌هایی مثل بیمه زندگی خاورمیانه، چرا بخش عمده‌ای از مردم از این خدمات فراگیر بخصوص بیمه عمر استفاده نمی کنند؟

یکی از دلایل اصلی این است که مردم اطلاعات کافی و شفاف ندارند و بسیاری از افراد علیرغم اینکه نسبت به امتیازات بیمه عمر شناخت دارند اما به دلایل مالی و بهانه هایی همچون نداشتن وقت و حوصله، همت و اراده کافی برای ورود به این مبحث را ندارند.

لطفا جهت تنویر افکار خوانندگان این رسانه، به مواردی از بیمه های سنگین پرداخت شده توسط این نمایندگی اشاره داشته باشید:

مبالغ زیادی در هزینه پزشکی پرداخت شده است و به خصوص پرداخت سرمایه فوت طبیعی و حتی فوت بر اثر حادثه که تا سقف یک میلیارد تومان بوده است.

در زمینه اشتغال زایی چه گام‌هایی برداشته اید و چه تعداد نیرو با شما در نمایندگی های خراسان بزرگ یا شرق کشور همکاری دارند:

در زمینه اشتغال‌زایی قدم‌های بزرگی برداشته شده است، در شورای راهبری و مدیران، با تمرکز بالقوه بر کارآفرینی در شرق کشور، درمجموع بیش از ۳۰۰ نفر در زمینه بیمه‌های اشخاص و اموال فعالیت می کنند.

آیا خود و خانواده از خدمات بیمه ای بهره مند هستید؟ توضیح دهید:

بله هم خودم و هم دختر و همسرم، این بیمه نامه را داریم چون آینده قابل پیش بینی نیست.

انواع خدمات بیمه‌ای که در دفاتر نمایندگی بیمه زندگی خاورمیانه ارائه می‌شود کدامند؟ راجع به هر پوشش بیمه ای باختصار توضیح دهید:

خدماتی که ما به مردم ارائه می‌دهیم شامل: بیمه آتش سوزی، ثالث، بدنه، مسئولیت، باربری، درمان انفرادی و گروهی، بیمه اشخاص، مستمری و بازنشستگی، تکمیلی، بیمه حوادث، پیشامد و مهندسی، که ما در اشخاص فقط با بیمه زندگی خاورمیانه در زمینه بیمه مستمری و بازنشستگی تکمیلی و در اموال با کلیه شرکت های بیمه‌ای ایران، آسیا، دی، آسماری و . . . در کلیه رشته ها فعالیت داریم.

چه برنامه‌های خاصی را به عنوان مدیر هماهنگی شعب استان‌های خراسان رضوی، شمالی و جنوبی دنبال