

# Here is Mashhad

## اینجا مشهد، بهشت ایران زمین

### سرزمین نعمت ها و فرصت ها



راه اندازی می‌نمائیم تا بستر و امکان ارتباط بیشتر این مجموعه با مخاطبین سراسر کشور هموار و آسان تر گردد. امروز تمام حرف و مشاغل با آخرین دستاوردهای و تکنولوژی روزجهان مدیریت می‌شوند و ما هم از این قاعده مستثنی نیستیم. بافروشی حاج علی سالاری با حضور هادی سالاری می‌تواند گام‌های بلندی را در این دنیای بی انتها بردارد.

### آیا بافروشی حاج علی سالاری تعامل مثبت و موثری با همکاران خود دارد؟

من و همکاران درک عمیقی از یکدیگر داریم و بطور مستمر با هم در تعامل و ارتباط مستقیم و در شرایط سخت یاری گر یکدیگر می‌باشیم. با هم به مشورت می‌نشینیم و از تجربه‌های هم استفاده می‌کنیم، در تامین سبد، جعبه و محصولات در مواقع اضطراری چیزی را از هم دریغ نمی‌کنیم. صدایمان یکی است، حرفمان یکی است و اگر مشکلی هست برای همه ماست و اگر راه حلی هم هست نتیجه آن متوجه کل فعالان این حرفه می‌باشد. تلاش ما این است که همزیستی مسالمت آمیز و رقابت سالمی داشته باشیم و شرایط کار کردن و حضور را آنگونه که برای خود می‌خواهیم برای دیگران نیز بخواهیم.

### در پایان گفتگو چنانچه حرف ناگفته‌ای هست بیان فرمائید:

از پرسنل گروه بافروشی حاج علی سالاری و کشاورزان طرف قرارداد ما که با اعتماد به این مجموعه سال‌هاست با ما همکاری دارند نیز کمال امتنان را دارم. از خانواده خود که در تمامی شرایط یار و یاور من بوده و هستند بی‌نهایت سپاسگزارم. امیدوارم با از بین رفتن ویروس کرونا تمام مردم کشورم را در سلامتی و سربلندی و خوشبختی ببینم و برای همکاران خود در صنف بافروشی آرزوی سربلندی دارم. به تمام رانندگان و کامیون‌داران و شرکت‌های حمل و نقل که با تعهد و اخلاق مداری یاری رسان بافروشی‌ها و کشاورزان هستند دست مریزاد می‌گویم. خدایا چنان کن سرانجام کار، تو بخشنود باشی و مارستگار

و پرسنل، تعریف سیستم‌های به روز، ایجاد زیرساخت‌های نرم‌افزاری و سخت‌افزاری و هویت بخشی تمامی فعالان صنف بافروشی از جمله انتظاراتی است که برای کلان شهر مشهد که اولین شهر هوشمند کشور لقب گرفته است، ضروری می‌باشد.

### از ریاست محترم اتحادیه بافروشان مشهد جناب آقای حاج حیدر ساکن بخاطر همکاری و همراهی و پیگیری مشکلات فعالان پر تلاش این صنف قدر دانی نمائیم

### با افتخار اعلام می‌کنم که ۲۵ سال است که به برخی از کارخانه‌های کشور محصول عرضه می‌کنم

خداوند این لطف و عنایت را به من ارزانی داشته است که در استان های کرمان، سیستان و بلوچستان و هرمزگان و به طور خاص شهر های جیرفت، کهنوج، رودبار، درگان، جلگه، چاه هاشم، هشتبندی، منوجان و رودان از کشاورزان منطقه در قالب اعطای تسهیلات، خرید ملزومات کشاورزی و غیره حمایت می‌کنم

### آیا جنابعالی از ورود فرزندان به حرفه بافروشی رضایت دارید؟

پسرم هادی سالاری، دارای تحصیلات دانشگاهی بوده و با توجه به تجاربی که از سالها همکاری با این مجموعه آموخته است این حرفه را با عشق و علاقه دنبال می‌کند، ایشان پیشتر ارائه‌ی سیستم کامپیوتری شدن در بازار بافروشان می‌باشد و در سال‌های بعد سایر همکاران سیستم ورود و خروج و فروش و حسابداری خود را کامپیوتری کردند. ایشان به اصول و راهکارهای مدیریتی آشنایی کامل دارد و با دانش و توان خود در مدیریت این مجموعه و ارتباط با مشتریان و کشاورزان عزیز در سراسر کشور، بنده را همراهی می‌کند. با کمک ایشان ما ارتباط با مشتریان در فضای مجازی را توسعه داده‌ایم و به یاری خداوند به زودی پایگاه و سایت اینترنتی پیشرفته گروه بافروشی حاج علی سالاری را

### در کدام نقاط کشور اقدام به سرمایه‌گذاری در عرصه کشاورزی و حمایت از کشاورزان نموده‌اید، آیا این امر در تحقق اهداف بافروشی حاج علی سالاری موثر بوده است؟

بنده از سال‌های دور در استان های کرمان، سیستان و بلوچستان و هرمزگان و به طور خاص شهر های مختلفی همچون جیرفت، کهنوج، رودبار، درگان، جلگه، چاه هاشم، هشتبندی، منوجان و رودان اقدام به سرمایه‌گذاری و کاشت محصول با همراهی کشاورزان منطقه نموده‌ام و ارتباطات گسترده‌ای با کشاورزان این شهرها و مناطق دارم. هر سال محصولات گروه‌های زیادی از این عزیزان زحمتکش را با قیمت عادلانه خریداری و در بازار عرضه می‌کنم. همیشه با پرداخت وام و تسهیلات و هزینه خرید محصولات در زمان‌های قبل از برداشت، سعی کرده‌ام شرایطی ایجاد نمایم که کشاورزان در طول سال با مشکل مالی مواجه نشوند و در فصل برداشت محصول که توان مالی آن‌ها افزایش می‌یابد این حسابها مستهلک و بهای محصولات خریداری شده در زمان‌های مورد توافق پرداخت می‌شود.

### آیا این بازار عرضه میوه، برای کلان شهر مشهد، کافی است؟

حرفه بافروشی نیاز به فضاهایی با متراتژ و مساحت بالا و شرایط تخلیه و بارگیری آسان و مسیرهای عریض جهت کامیون‌های سبک و سنگین دارد. با رشد جمعیت و افزایش تقاضا برای میوه به عنوان یک عنصر ضروری در سبد غذایی و خوراکی شهروندان و افزایش اتومبیل‌ها و ترافیک شهر، این فضا که در بدو تاسیس برای مشهد به نظر ایده‌آل و کافی بود امروز دیگر پاسخگوی نیاز شهر نیست و باید فضاهای دیگری در نقاطی که هم از شهر دور باشد و هم امکان دسترسی به آنها آسان باشد، مورد بهره‌برداری قرار گیرند. استفاده از امکانات و تکنولوژی روز جهان همچون باسکول ماشین‌های حمل و نقل مجهز، جعبه‌ها و سبد‌هایی برای وزن‌های مختلف، دفاتر و انبارها و سردخانه‌های پیشرفته و شناسنامه دار کردن تمامی انبارها، دفاتر، مدیران

### هادی سالاری مدیر اجرایی بافروشی حاج علی سالاری

HADI SALARI

گروه باربری حاج علی سالاری پیشتر در ارائه خدمات و امور ورود و خروج بار و حسابداری بصورت کامپیوتری در میدان بار مرکزی مشهد می‌باشد و هر سال فعالیت های این مجموعه براساس تکنولوژی روز عرضه و ارائه می‌گردد. ارائه فاکتورهای شفاف که در آن نوع جنس، مارک، برند، وزن، تاریخ، مبلغ جزء و کل و شرایط تسویه حساب به‌طور دقیق و موردی منعکس و به امضاء طرفین رسیده است، از جمله دستاوردهای این مجموعه می‌باشد.

