

تولید، اشتغال و کارآفرینی با پویا صنعت

محمد پیرانی موسس و مدیر
گروه تولیدی پویا صنعت:

بیست سال سابقه فعالیت در عرصه صنعت و حضور در بازار و ارتباط با رانندگان پرتلاش که نان روزی خود را از عرق جبین ارتزاق می‌کنند، به من آموخته است که این عزیزان به عنوان مشتریان وفادار پویا صنعت، بزرگترین سرمایه‌های ما هستند و ما کوشیده ایم با استفاده از توان، تجربه و حداکثر ظرفیت‌ها، پاسخگوی نیاز آنها بوده و با ارائه محصولاتی با کیفیت، رضایت این قشر زحمتکش را تامین نماییم.



جناب آقای پیرانی، ضمن تشکر به خاطر حضورتان در این گفتگو، لطفاً خود را بیشتر معرفی کنید:

با یاد و نام خدای مهربان، اینجانب محمد پیرانی متولد سال ۱۳۷۰ و با افتخار عرض می‌کنم که متولد یکی از روستاهای نیشابور به نام پیرکماج هستم و در این روستا زندگی می‌کنم.

لطفاً راجع به روستای پیرکماج توضیحاتی را بیان فرمایید:

پیرکماج، روستایی از توابع بخش مرکزی شهرستان نیشابور در استان خراسان رضوی ایران است. این روستا در دهستان مازول قرار دارد و براساس سرشماری مرکز آمار ایران در سال ۱۳۸۵ جمعیت آن ۵۵۸ نفر (۱۴۱ خانوار) بوده است. پیرکماج دارای مردمی مومن، پرتلاش، قدرشناس و بسیار مهمان نوازی می‌باشد.

آقای پیرانی، آیا شما از زمان کودکی علاقه‌ای به کارهای صنعتی و هنری داشتید؟ چه شغلی را از قدیم تجربه کرده‌اید؟

پدر بزرگوارم از قدیم یک دستگاه جوش کوچکی داشتند و کارهای جوشکاری خرده و جزئی همسایه‌ها مثل: بیل، فرغون، در و پنجره و... را انجام می‌دادند و در واقع بصورت حرفه‌ای جوشکار نبودند فقط کار مردم را راه می‌انداختند. من هم از همان کودکی علاقه خاصی به جوشکاری داشتم.

از دوران نوجوانی و جوانی کدام کارهای فنی را انجام می‌دادید؟ از چه سالی و با چه شغلی وارد بازار شدید، چند سال شاگردی کردید و کجاها کار می‌کردید؟

من حدود ۲۰ سال پیش، بعد از این که درس را به دلایلی نتوانستم ادامه دهم، به آهن‌گری و خدمات تریلر روی آوردم و ۱۷ سال در کنار یک استاد بسیار حرفه‌ای به نام آقای حسین گلشنی شاگردی کردم. ایشان همه جازبانزد است و برای من باعث افتخار است که بگویم شاگرد ایشان بوده‌ام.

در زمان همکاری با ایشان، چه درس‌هایی از ایشان گرفتید:

یک نکته‌ای که همیشه به آن تاکید داشتند و الان هم باعث پیشرفت و موفقیت من شده است، این بود که: همیشه اول منفعت مشتری و بعد منفعت خود را در نظر داشته باش. ایشان همیشه صداقت در رفتار و گفتار داشتند و در نزد همه مردم چهره‌ای موجه و قابل اعتماد بودند.

جنابعالی از یک روزی تصمیم گرفتید مستقل کار کنید. در چه سالی، با چه شغلی، با چه مجموعه‌ای؟

از بس این استاد با فرهنگ، با شعور،

که سرمایه‌شان و وقت و توان خود را برای این شغل گذاشته‌اند.

خودروبرهایی که تولید می‌کنید، به چه قطعات، ملزومات و مواد اولیه‌ای نیاز دارند؟

برای ساختن این خودروبرها باید ۲۰ قلم قطعه را فراهم کرد تا این خودروبرها تکمیل شود و همه‌ی این قطعات کار دست هستند و هیچ شرکتی نمی‌تواند این قطعات را بسازد که ما از آنجا خریداری کنیم. صفر تا صد ساخت خودروبرها توسط نیروهای کارآمد و متخصص گروه پویا صنعت و با حضور و نظارت خودم انجام می‌شود. ما در واقع آهن خام را تحویل می‌گیریم و خودروبرها را تحویل می‌دهیم.

صفر تا صد ساخت خودروبر چقدر زمان می‌برد؟

خداوند را شاکرم که با وجود همکاری که در اختیار داریم و

دلسوز و اخلاق مدار بودنمی توانستم از ایشان دل بکنم ولی بنا به دلایلی حدود سه سال پیش تصمیم گرفتم مستقل شوم و مغازه‌ای در روستای فیض آباد همین منطقه راه‌اندازی کنم. در گاراژ حسام یک مغازه ۱۲ متری با اجاره ماهیانه دو و نیم میلیون دایر کردم.

چرا فیض آباد؟

به خاطر این که در گاراژ حسام روستای فیض آباد همکاران استقرار داشتند و صادقانه بگویم که بضاعت من همین بود و بیشتر از آن نمی‌توانستم هزینه کنم. در این منطقه هزینه‌ها سبک‌تر بود و با همراهی برادر خانم شروع به کار کردیم و خدا را شکر نتیجه گرفتیم و موفق بودیم و آنقدر سفارشات زیاد بود مجبور شدیم به مکان بزرگتری نقل مکان کنیم.

خدمات شما چه بود؟ آیا همین شغل

در مبحث تولید خودروبر همچنان ظرفیت برای فعالیت وجود دارد. در حوزه‌ی ماشین‌سنگین و بنگاه‌های ماشین‌سنگین افراد زیادی در نیشابور و حومه فعالیت دارند و به جرأت می‌توانم بگویم که چون سازندگان زیادی در نیشابور نداریم، نیمی از مصرف کنندگان، محصولات مورد نیاز خود را از خارج از شهرستان تهیه می‌کنند. شهرستان نیشابور در حوزه‌های مختلف کشاورزی، صنعتی، گردشگری، معادن، صنعت دام و طیور و فرآورده‌های لبنی دارای ظرفیت‌های عظیمی می‌باشد اما هیچ‌گاه از تمام این ظرفیت‌ها استفاده نشده است و علیرغم پیشرفت‌های حاصله در سالهای اخیر ما همچنان نتوانسته‌ایم این پتانسیل عظیم را پوشش بدهیم.

به ما کمک می‌کنند، ساخت یک خودروبر فقط ۱۰ تا ۱۲ روز زمان می‌برد.

نوسانات قیمت‌ها چه تاثیری بر روند فعالیت شما دارد؟

متأسفانه نوسانات قیمت‌ها موضوعی است که در کشور ما رواج پیدا کرده و بسیاری از همکاران ما و بسیاری از حرفه‌های دیگر را زمین زده است. ما همچنان سر پا هستیم و دلیلش این است که ما مواد اولیه را از قبل خریداری نموده‌ایم.

نیشابور چه ظرفیت‌هایی برای سرمایه‌گذاری دارد؟

در مبحث تولید خودروبر همچنان ظرفیت برای فعالیت وجود دارد. سرمایه‌گذاران ماشین‌سنگین و بنگاه‌های ماشین‌سنگین زیادی در نیشابور و حومه

فعالیت دارند و به جرأت می‌توانم بگویم که چون سازندگان زیادی در نیشابور نداریم، نیمی از مصرف کنندگان محصولات مورد نیاز خود را از خارج از شهرستان تهیه می‌کنند. نیشابور در حوزه‌های مختلف کشاورزی، صنعتی، معادن، گردشگری، صنعت دام و طیور و فرآورده‌های لبنی دارای ظرفیت‌های عظیمی می‌باشد اما هیچ‌گاه از تمام این ظرفیت‌ها استفاده نشده است و علیرغم پیشرفت‌های حاصله در سالهای اخیر ما همچنان نتوانسته‌ایم این پتانسیل عظیم را پوشش بدهیم.

پس اینطور که شما می‌فرمایید، در مبحث ماشین‌های سنگین، نیشابور در سطح استان و شاید هم در سطح کشور، یک قطب محسوب می‌شود. درست است؟

بله، به نظر من نیشابور در حوزه ماشین‌های سنگین حرف اول استان را می‌زند و در سطح کشور نیز از جایگاه و موقعیت ممتازی برخوردار است.

عمده مشکلاتی که با آن درگیر هستید و برای شما تبدیل به دغدغه شده است، کدامند؟

دغدغه مهم ما بحث سندسازی برای محصولات تولیدی و بعبارتی خودروبرهاست، متأسفانه شرایطی می‌گذارند که فرد سازنده نمی‌تواند به آسانی و بدون از میزبانی‌های سختگیرانه اهداف خود را در از طریق مجاری قانونی دنبال نماید.

محمد پیرانی چه آینده‌ای را برای خودش متصور است و برنامه‌های توسعه مجموعه به کجا می‌انجامد و چه هدف گذاری‌هایی را برای مجموعه تعریف کردید؟

هدف ما توسعه همین کار است و بحث مشاغل دیگر که در کنار این مجموعه راه‌اندازی کردیم از این فعالیت جداست. برنامه داریم که اگر مسئولین همکاری کنند مجوز حرفه‌ای بگیریم و فعالیت‌های مجموعه را توسعه دهیم به طوری که در آینده ۲۰۰ تا ۳۰۰ نیرو را جذب و مشغول به کار نماییم.

در حال حاضر به طور مستقیم و غیر مستقیم چند تعداد نیرو با پویا صنعت همکاری می‌کنند؟

به طور مستقیم و غیر مستقیم باید بگویم حدود ۱۰۰ نیرو با ما همکاری دارند.

آیا جنابعالی در کنار این حرفه، فعالیت‌های دیگری هم دارید، توضیح دهید:

بحث آن مغازه‌هایی که در سطح شهر راه‌اندازی کرده‌ایم جداست ولی در همین حرفه خدا را شکر دو سه تا کاری که مربوط به همین حرفه است هم راه‌اندازی کردیم که یکی از آنها پرس شیلنگی است، دیگری مغازه لوازم یدکی و قطعات تریلر