

توقف و ایستایی برای جلیل پیشاور معنایی ندارد



جلیل پیشاور مدیر و کارآفرین موفق و توانمند بیمه زندگی خاورمیانه و کارگزاری برخط بیمه در گفتگوی اختصاصی با گروه مدیران طلایی اظهار داشت: تعهدات و تضمینی که شرکت های بیمه به بیمه گذاران خود می دهند طبق ماده ۷۱ قانونی که از طرف بیمه مرکزی اعلام می شود باید ۲۵ درصد تا ۵۰ درصد از وجوهای حق بیمه که افراد پرداخت می کنند در بیمه مرکزی به عنوان تضمین قرار بگیرد و به صورت اتکایی عمل کند که اگر چنانچه شرکت بیمه ای نتواند به تعهدات خود عمل کرده بیمه مرکزی ورود کند و تعهدات را انجام بدهد و هر بیمه نامه مجدد در بیمه مرکزی بیمه می شود که به این امر بیمه اتکایی گفته می شود. اما یک سوال؟ شما پولتان را کجا می گذارید؟ بانک. بانک زیر نظر چه نهادی است؟ وزارت اقتصاد و دارایی. شرکت های بیمه زیر نظر چه نهادی است؟ بیمه مرکزی. بیمه مرکزی هم زیر نظر وزارت اقتصاد و دارایی است.

بیوگرافی:

اینجانب جلیل پیشاور قندهاریان، متولد سال ۱۳۵۱ در تربت حیدریه هستم. در رشته علوم تجربی و ریاضی فیزیک تحصیلات خود را ادامه دادم. از دوران دبستان به کار کردن علاقه داشتم و آن زمان جلوی مغازه مرحوم پدرم بساط می کردم و به غیر از سیگار خوراکی های متعددی را می فروختم، در مقطع راهنمایی به فروشنده گی پوشاک بچه گانه به صورت حراجی روی آوردم که خیلی هم موفق بودم و بعد از آن در سنین ازدواج فروشگاه پوشاک زنانه هندی و پاکستانی که یک کار جدید در زمان خودش بود راه اندازی کردم و بعد به مدت چند سال به تاجیکستان عزیمت نمودم و مشغول به فعالیت های اقتصادی لوازم خانگی شدم. در سال های ۱۳۸۵ تا ۱۳۸۸ در زمینه مواد غذایی و رستوران داری در شهر طرقله فعالیت نموده و باغچه رستوران پیشاور را دایر نمودم و همزمان در سال ۱۳۸۸ با تشویق برادرم به صنعت بیمه ورود نمودم. فعالیت خود را به صورت بازاریابی شروع نمودم و با توجه به علاقه ام و جذابیت های این شغل ارزشمند، آنرا ادامه دادم و اکنون با دفتر کارگزاری بیمه در خدمت هموطنان گرانقدرم هستم.

خدمات بیمه زندگی خاورمیانه:

خدمت ویژه این شرکت مستمری های مادام العمر با پرداخت حق بیمه کم و سال های کمی می باشد که کارگران و

صنعتگران عزیز می توانند به دلخواه حق بیمه پردازند و امکان افزایش سرمایه تعهدات و حق بیمه و مستمری دریافتی به منظور جبران آثار منفی تورم و امکان پایان دوره و پرداخت سود مشارکت علاوه بر سود تضمینی و امکان دریافت مستمری به روش های سالیانه و ماهیانه با ۵ درصد افزایش حقوق وجود دارد. حتی در صورت فوت حقوق از بین نمی رود و به ذینفعانی که خودشان معرفی کرده اند پرداخت میشود.

مالی سطح یک و مزیت های رقابتی با دیگر شرکت های عمومی عرض اندام نمایند.

مسئولین شهرستان تربت حیدریه چگونه می توانند به شما در معرفی بیمه زندگی خاورمیانه کمک نمایند؟ شایان ذکر است که در خصوص فرهنگ سازی در صنعت بیمه با وجود دستاوردهای زیادی که در شرکت های بیمه اتفاق افتاده و روز به روز در جهت رقابت سالم خود را به

کدام است؟

بیمه، لذت در مسیر و در مقصد است.

آیا بیمه عمر می تواند برای کسانی که به دلایلی از خدمات بیمه اجتماعی استفاده نمی کنند، جایگزین مناسبی باشد؟

البته این دو مکمل هم هستند و در بیمه های عمر با حق بیمه های بالا شاید بتوان بیمه تامین اجتماعی را میدان کرد ولی در بیمه های زندگی خاورمیانه قطعاً می توان با حق بیمه های کم و سال های

تاریخی؟

بله هم بیمه عمر و سرمایه گذاری از شرکت بیمه کارآفرین دارم و هم برای فرزندانم دو فقره بیمه مستمری خاورمیانه را حدود یک سال می باشد که انجام داده ام و انشالله برای خودم به عنوان سرپرست خانواده می خواهم یک بیمه با حق بیمه بالا انجام بدهم که زودتر از شش سال یا هفت سال مستمری گیری داشته باشم.

کدام افراد بیشترین تاثیر را در

خدمت ویژه این شرکت بحث مستمری های مادام العمر با پرداخت حق بیمه کم و سال های کمی باشد که کارگران و صنعتگران عزیز می توانند به دلخواه حق بیمه پردازند و امکان افزایش سرمایه تعهدات و حق بیمه و مستمری دریافتی به منظور جبران آثار منفی تورم و امکان دریافت اندوخته به صورت یکجا در پایان دوره و پرداخت سود مشارکت علاوه بر سود تضمینی امکان دریافت مستمری به روش های سالیانه و ماهیانه با ۵ درصد افزایش حقوق داشته باشند و حتی در صورت فوت حقوق از بین نمی رود و به ذینفعانی که خودشان معرفی کرده اند پرداخت میشود.

موقعیت های شما داشته اند؟ چرا؟

افرادی که به صورت حرفه ای و آموزش دیده در این مسیر فعالیت می کنند بسیار در موقعیت البته صنوف بیمه دخیل هستند چرا که به درستی و با صداقت و دلسوزانه در پی دادن خدمات بهتر هستند و نه به صرف گرفتن کارمزد و صدور بیمه نامه های بدون کیفیت.

آیا تعرفه های بیمه زندگی خاورمیانه

کوتاه تر، مستمری چشمگیری دریافت نمود.

شعار های بیمه زندگی خاورمیانه کدامند؟

از بین بردن فقر در ایران، سرمایه گذاری بر روی خود، گر صبر کنی ز بیمه ثروت سازی.

آیا خود و خانواده از خدمات بیمه ای بهره مند هستید؟ کدام بیمه و از چه

روز رسانی کرده و دولت محترم در این زمینه هم آن طوری که باید و شاید اقدام نکرده است لذا بخصوص در شهر های کوچک و شهرستانها وقتی که از زبان مسئولین آن شهر در محافل مختلف تاکید و تشویق صورت گیرد بهتر مردم می توانند تصمیم گیری کنند و بدون تردید حائز اهمیت می باشد.

کارنامه بیمه زندگی خاورمیانه:

به صورت تخصصی در بخش اشخاص پا به عرصه صنعت بیمه گذاشته و توانسته در سطح توانگری

پیام بیمه زندگی خاورمیانه چیست؟ سرمایه گذاری بر روی خود و از بین بردن فقر در جامعه. با مبالغی که در زندگی هیچ کار دیگری نمی شود انجام داد آینده خود و خانواده را میتوان مدیریت کرد.

نسبت به سایر شرکت های بیمه ارزان تر است؟ چرا؟

چون شرکت تخصصی می باشد قطعاً خدماتی ارائه می نماید که در دیگر شرکت های عمومی آنها را نداریم. مانند کیف همراه بیمه که کار بانک را برای بیمه گذاران انجام میدهد و مستمری و حقوق تکمیلی که با مزیت های رقابتی با سازمان تامین اجتماعی و قطعاً یک یک کامل از تعهدات به روز که باز هم در کنار بیمه های عمومی در بعضی از موارد مثل پرداخت امراض خاص برای هر فرد تا سقف ۱۰۰ میلیون تومان اواخر سرطان و تا سن ۷۵ سالگی که مادر شرکت های دیگر این مورد را نداریم.

بیمه زندگی خاورمیانه از چه اصول و منشور اخلاقی پیروی می کند؟

زندگی بهتر نسل قدرتمندی که جوانان هستند با یک حقوق عالی که در خور و شایسته یک جوان در دورانی که وارد عرصه کار و دانشگاه و ازدواج میشود بدون نیاز به حمایت خانواده، که در واقع یکی از نگرانی های هر خانواده آینده فرزند است.

جناب آقای پیشاور، ضمن تشکر از حضور در این گفتگو، چنانچه مطلب دیگری هست، بیان فرمایید:

ضمن تشکر از جنابعالی و همکاران محترم. بیمه را باید وقتی خریداری کنیم که نیازی به بیمه نداریم. وقتی که نیاز پیدا شد دیگر نمی توان بیمه را خریداری کرد.

