

رپورتاژ
REPORTAGE

مدیران
مدیران طلایی

بیشتری همدان برای معرفی برنده ها
و واحدهای ممتاز و طرح دیدگاه های
کار آفرینان موفق و مدیران طلایی

گروه تخصصی مدیران طلایی
پل ارتباطی ۱۱۹۹۱۰۰۰۵۱-۵۱
GOLDEN MANAGERS

ALI
SAFAAEI

KALAYE SANATI SAFAAEI

علی صفایی، مدیر و مؤسس کالای صنعتی صفایی در گفتگو با سرویس مدیران طلایی چنین گفت:

سال ها قبل شاهد حضور پررنگ محصولات چینی، ایتالیایی و تولیدات کشور ترکیه در کشور بودیم اما با آغاز تحریم ها اگرچه فعالان اقتصادی شرایط سختی را تجربه کردند اما فرصتی طلایی برای اقتصاد کشور ایجاد شد تا تولیدکنندگان ایرانی توانمندی های خود را باور نموده و با تولید یا ارتقای کیفیت محصولات بتوانند علاوه بر پاسخگویی و تأمین نیاز داخل کشور حتی در عرصه صادرات کالا به کشورهای منطقه و جهان گام های بلندی بردارند.



صفایی نامی آشنا در عرصه کالاهای صنعتی

شناسنامه:

علی صفایی، متولد ۱۳۶۲ در شهرستان تربت جام، مدیر و مؤسس گروه کالای صنعتی صفایی، نماینده شرکت ها و برندهای معتبر الکتروژن، پمپ متحد، رهنما، اصفهان پشرو و پمپیران هسثم. از سال ۱۳۸۳ و بعد از خدمت مقدس سربازی فعالیت های خود را در بازار شروع نمود. اولین بار در مجموعه ای به مدت ۶ سال مشغول به کار شدم که محصولات صنعتی تولید می کرد. این سال ها فرصت خوبی برای کارآموزی و شناخت کم و کیف بازار و زوایای این شغل بود. باره اندازی واحد کالای صنعتی صفایی فصل جدیدی از فعالیت های من آغاز و تا امروز ادامه داشته است. به این شغل عشق و علاقه زیادی داشته و دارم و طی این سالها شغلم را تغییر ندادم یا به قول قدیمی ها از این شاخه به آن شاخه نپریدم. امروز که با این روزنامه وزین گفتگو می کنم با افتخار اعلام می دارم که بسیاری از اهداف و برنامه هایی که از آغاز ترسیم نموده بودم محقق شده و هر روز که می گذرد گام دیگری در جهت مشتری مداری و رشد و بالندگی این مجموعه برداشته می شود.

حوزه ی فعالیت:

در رشته ی الکترومکانیک فعالیت داریم و بیشتر فعالیت های ما متمرکز شده است روی فروش الکتروموتور، گیربکس و پمپ های صنعتی که تولید کارخانجات تولیدی داخلی با برترین برندها هستند.

در صورت تمایل از خانواده بگویید:

متأسفانه من قبل از ورود و شناخت بازار پدر بزرگوارم را در سال ۱۳۷۹ و در شرایطی که فقط ۱۷ سال سن داشتم از دست دادم. من حتی با آلبانی بازار هم آشنایی نداشتم. پدرم فرهنگی و از اعتبار، موقعیت و پایگاه اجتماعی خوبی برخوردار بود و این مهم به من و خانواده برای حضور در جامعه اعتماد به نفس بیشتری می داد. ایشان این موقعیت ممتاز را با مردم داری و با صداقت در گفتار و رفتار به دست آورده بود و به ما هم توصیه می کرد که در همین مسیر حرکت کنیم. تصایح ایشان برای من که سن زیادی نداشتم چراغ راه بود و تبدیل به تجربه های گرانبهائی شد که امروز در کار و زندگی در راه خدمت به خانواده و جامعه ام استفاده می کنم. مادرم نیز نقش سازنده ای در تربیت ما داشت و این دو گوهر گرانبه تمام سرمایه ما به شمار می آمدند و امروز هر چه داریم را مرهون تلاش و تعلیم و تربیت آنها هستیم. همسر به عنوان یک یار و یاور همیشه در کنارم بوده و به عنوان بزرگ ترین مشوق نقش عمیقی در موفقیت هایم داشته است. این نگاه مثبت به من انرژی و شوق حرکت و تلاش روز افزون می دهد.

برندها:

سال ها قبل شاهد حضور پررنگ محصولات چینی، ایتالیایی و تولیدات کشور ترکیه در کشور بودیم اما با آغاز تحریم ها اگرچه فعالان اقتصادی

شرایط سختی را تجربه کردند اما فرصتی طلایی برای اقتصاد کشور ایجاد شد تا تولیدکنندگان ایرانی توانمندی های خود را باور نموده و با تولید یا ارتقای کیفیت محصولات بتوانند علاوه بر پاسخگویی و تأمین نیاز داخل کشور حتی در عرصه صادرات کالا به کشورهای منطقه و جهان گام های بلندی بردارند. شرکت های رهنما، اراک، الکتروژن، پمپ و کیوم متحد و سایر مجموعه هایی که ما نیز به همکاری با آنها افتخار می کنیم.

موقعیت مشهد در این شاخه از صنعت:

متأسفانه باید اعتراف کنم که شهر مشهد به عنوان دومین شهر مهم کشور و یکی از کلانشهرهای جهان امروز در بخش تولید کالاهای صنعتی شرایط خوبی را تجربه نمی کند. روزگاری این شهر بزرگ مرکز فعالیت مجموعه های قدرتمندی همچون مشهد گیربکس، توس گیربکس و سایر شرکت ها بود که امروز فعالیت ندارند. ما در کشور برندهای خوبی داریم که اگر از ناحیه دولت حمایت شوند می توانند در قامت مدعی برای بسیاری از کشورها خط و نشان بکشند. اگر چه امروز و در همین شرایط هم بسیار بتوان و قدرتمند ظاهر شده اند. کشور ترکیه نمونه خوبی است که در حمایت از صنعتگران خود قدم های مثبتی برداشته است و می تواند به عنوان یک الگوی مناسب به بسیاری از کشورهای در حال توسعه معرفی گردد.

بروزرسانی:

ما از سال های آغازین فعالیت نگاه متفاوتی به مقوله تبلیغات و اطلاع رسانی مردم و مخاطبین خود داشته و تمام راه ها را طی کرده ایم. تبلیغات محیطی، چاپ کاتالوگ و بروشور، شرکت در نمایشگاه های داخلی و بین المللی، بازدید از کارخانجات داخلی و خارجی، مشاوره، ارتباط و تعامل موثر و سازنده با همکاران، اتحادیه، اساتید و متخصصین داخلی و خارجی و راه اندازی پایگاه اینترنتی کامل، جامع و حرفه ای از آن جمله اند.

ما معتقدیم باید همراه بار شد تکنولوژی حرکت کرد حتی اگر مجبور شویم هزینه های هنگفتی پرداخت نمایم البته این هزینه اگر با توجیه اقتصادی و دید کارشناسی مصرف شوند تنها بازمی گردد بلکه حجم قابل توجهی آورده مالی نیز به دنبال خواهد داشت. این روزها و این ماهها نمایشگاه تخصصی مشهد مثل سالیان قبل پررونق و پر فروغ نیست و مسئولین محترم باید چاره ای بیندیشند.

فعالیت برون مرزی:

در حال حاضر فعالیت های برون مرزی ما حجم محدودی از معاملات با تجار افغانستانی است. اما ریزنی هایی را برای فعالیت در حوزه صادرات آغاز نموده ایم که امیدواریم هر چه سریعتر به نتیجه برسد. کشورهای همسایه بخصوص افغانستان و ترکمنستان فضا و بستر خوبی برای حضور فعالان اقتصادی استان خراسان می باشد که نباید این فرصت ها را به آسانی از دست داد. برخی از موانع از جمله صدور روادید و شرایط سخت داد

و سندهای مالی و سخت گیری های گمرکی مانع از فعالیت گسترده بسیاری از مجموعه های مستعد در حوزه ی صادرات شده است که امیدواریم با نگاه مثبت مسئولین به این مقوله، مسیر حرکت هموارتر گردد.

چشم انداز فعالیت های آتی گروه کالای صنعتی صفایی:

اگر فعالان اقتصادی، مسئولین اقتصادی و اتحادیه ها همت و همکاری داشته باشند می توانیم مشهد را به عنوان یک پایگاه قدرتمند اقتصادی در حوزه ی تولید معرفی نماییم. من به عنوان یک خراسانی و کسی که در مشهد بزرگ شده ام به سهم خود آماده هر گونه تلاش و همکاری در این زمینه هستم و معتقدم اگر هر مجموعه شرایط کمی و کیفی خود را به بهترین شکل ارتقا بخشد، شاهد جهش خیره کننده شرایط اقتصادی شهر خواهیم بود. باید مطالعه، تحقیق و الگوهای مثبت را ارزیابی نمود. باید به جوانان و توانمندی های آنها اعتماد کنیم. از ظرفیت نیروهای تحصیل کرده در شاخه ها و رشته های مختلف استفاده شود. ما هم از این قاعده مستثنی نبوده و محکم و با صلابت در میدان هستیم. امیدوارم در آینده ای نزدیک شاهد به اهتزاز در آمدن پرچم کشور در تمامی عرصه ها بر بلندای جهان باشیم.

الگوهای شغلی:

لازم است از اساتید گرانقدرم مهندس سعید رهنما، حاج آقای خراسانی، افشین مشهدی، آقایان منافی، مهدی میرزاگل و مجموعه بزرگ الکتروژن و عزیزانی که در یزد، اصفهان، مشهد و تبریز همواره در کنارم بودند و من را حمایت کردند یاد نمایم. این عزیزان و مجموعه ها نقش موثری در موفقیت های من داشته اند قدر دانی کنم. امیدوارم بتوانم به عنوان یک خدمتگزار با خدمت به کشورم به این عزیزان نیز ادای دین کنم.

اتحادیه:

من افتخار شاگردی جناب آقای زحمتکش ریاست اتحادیه الکترومکانیک و معاونت اتحادیه جناب آقای امیر شالچیان را داشته و دارم. این عزیزان بر بنده منت گذاشته و در بازدید از کارخانه الکتروژن ما را همراهی نمودند و ضروری است که قدر دان توجه این عزیزان باشم.

مشتری:

مشتری دست خدا و سرمایه ای بی بدیل است. خدمت به مردم مشهد خدمت به ایران است. هر چه برای مشتری انجام دهیم باز هم کم است. تمام هدف های ما با اسم و حضور مشتری تعریف می شود.

و کلام آخر:

تشکر از گروه مدیران طلایی بخاطر انجام این مصاحبه و معرفی بیشتر کالای صنعتی صفایی و ایجاد شرایطی برای آشنایی خوانندگان با دیدگاهها، تفکرات و اندیشه های حاکم بر این مجموعه اقتصادی.

کالای صنعتی صفایی و عملکرد علی صفایی از نگاه بزرگان و مدیران موفق اقتصادی

مهندس فخرمی
شرکت پمپ متحد

مهندس صفایی برای جوانان این مرز و بوم در بخش فعالیت های اقتصادی و اخلاقی و مراودات اجتماعی یک الگو به شمار می آید. ایشان با پشتکار عالی توانسته است جایگاه و اعتبار ویژه ای نزد فعالان اقتصادی، تولیدکنندگان و همکاران داشته باشد. بنده و همکارانم در شرکت پمپ متحد حدود ۱۲ سال است که افتخار همکاری با این چهره جوان، آینده آفرین و ارزنده را داشته و به این ارتباط و همکاری متقابل افتخار می کنیم. تردید نداشته باشید که در آینده ای نزدیک از صفایی و موفقیت هایش بیشتر می شویم.



مهندس رهنما
شرکت رهنما

کالای صنعتی صفایی مجموعه منحصر بفرد و بسیار موفق است که با مدیریت جوانی تحصیل کرده و مثبت اندیش شرایط ایده آلی را برای مجموعه تحت مدیریتش ایجاد نماید. ایشان با شرکت رهنما همکاری خوبی داشته و در زمره مشتریان خوش حساب و ممتاز این مجموعه است. شرکت رهنما هم در شرایط سخت تحریم ها با توکل بر خدا، تلاش فراوان و ابتکار عمل توانست شرایط را مدیریت و با حفظ نیروهای خود از تمام ظرفیت ها برای رونق و افزایش کیفیت تولید گیربکس های صنعتی و رسیدن به خودکفایی اقتصادی استفاده نمود.



امیر شالچیان
معاون اتحادیه الکترومکانیک

علی صفایی از اعضای فعال و اخلاق مدار صنف است که دارای سابقه ای درخشان بوده و همکاری خوبی با اتحادیه دارد. ایشان فردی خلاق و دارای ایده هایی ارزنده در بازار و تجارت می باشد و توانسته است با مدیریت عالی خود، مجموعه اش را به عنوان یکی از واحدهای مشتری مدار معرفی نماید. پذیرش نمایندگی شرکتها و برندهای برتر حکایت از توانمندی ایشان دارد. ما با اصرار از ایشان خواسته ایم که برای عضویت در هیات ریس اتحادیه نام نویسی کند تا همه اعضا از حضور و توان و تجربیات ارزنده نامبرده بهره مند شوند.



AMIR
SHALCHIAN